

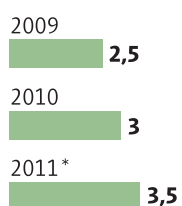
## PINTURAS NEIRASOLVEN EN UN PATIO PEQUEÑO SE PROYECTÓ ESTA INDUSTRIA QUE PONE COLOR A LOS AUTOS

Esta firma elabora productos para el sector automotriz, arquitectónico e industrial. Fabrica 30 ítems de los 150 que vende. USD 3,5 millones es sus meta de ingresos este año.

### Las cifras

#### Las ventas

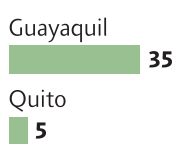
En millones de USD



\*Hasta final de año

#### Trabajadores

En número de empleados



Fuente: Neirasolven



Fotos: Mario Faustos / LÍDERES

### EL INSIGNIA

## 'HAY POTENCIAL PARA CRECER EN LA FIRMA'

BENITO CASTELLANO / JEFE DE PLANTA

Ingresé a Pinturas Neira hace 17 años. La empresa comenzó fabricando pinturas arquitectónicas, masas y anticorrosivos. También estábamos en la línea automotriz, con la comercialización de pinturas. En esa época me desempeñaba como jefe de producción; me encargaba de las fórmulas y de los procesos en la planta.

Luego nos especializamos y ganamos experiencia en la fabricación de esmaltes, anticorrosivos, sintéticos... A medida que el mercado crecía se demandaban pinturas más especializadas. Hoy, me mantengo como jefe de producción, pero en una planta mayor y amplia gama de ítems.

Me gusta mi trabajo y me considero satisfecho. Entre los nuevos retos está incrementar la producción en al menos un 50%, en los próximos seis meses.



**"EN 17 AÑOS ME ESPECIALICÉ EN EL SEGMENTO AUTOMOTRIZ. ME GUSTA MI TRABAJO EN ESTA FIRMA".**

HOLGER RAMOS B.

Redacción Guayaquil / LÍDERES

ramosh@revistalideres.ec

Una fábrica especializada en producir pintura automotriz, arquitectónica e industrial está casi terminada en el kilómetro 9½ de la vía a Daule, una zona industrial, en el norte de Guayaquil. Es la planta de la compañía Neirasolven que tuvo que ser erigida nuevamente, porque corría el riesgo de inundaciones en época lluviosa. Son 7 250 m<sup>2</sup> distribuidos en la planta y oficinas administrativas.

En la parte posterior se improvisó un área administrativa, hasta que las nuevas oficinas estén listas. Este es el centro de operaciones y producción de la empresa.

Su fundador, Kléber Neira, recuerda que creó la empresa para fabricar pinturas, solventes, removedores, diluyentes para la industria, en 1990. En ese año, no tenían la fábrica pero sí un local de 100 m<sup>2</sup>, en el centro de Guayaquil. Tan solo tres personas laboraban en ese sitio.

Neira afirma que decidió ser productor para competir en el mercado. "Distribuíamos pinturas, pero con el ingreso de más competidores, los márgenes de rentabilidad cayeron". En esa época, invirtieron USD 500 para comprar una máquina para elaborar anticorrosivos y luego, masillas automotrices, esmaltes, látex, etc."

El negocio creció y Neira adquirió un terreno de 500 m<sup>2</sup> en Mapasingue, en el norte, en 1994, y en el 2000, el espacio donde hoy está la planta. Este último terreno está avaluado en USD 140 000. La compañía se especializó en el sector automotriz, pero también importa pinturas a



**Una máquina mezcla los componentes para elaborar las pinturas automotrices en la planta de Pinturas Neira.**



**Un trabajador verifica el envasado del diluyente 380, elaborado por Pinturas Neira en la planta en la vía a Daule.**

**En el área de producción, un empleado, revisa el empaquetado de los productos, antes de ser despachados.**

### Los productos

**Línea automotriz.** Entre los más vendidos de la producción local están el diluyente 380 y el sellante automotriz Underfill. Además de los removedores de pintura Imperial.

**Línea importada.** Entre los productos están el sistema de repintado automotriz Universal. Otro, es el Top Clear, un transparente para los acabados finales en los vehículos.

base de poliéster y poliuretano. Estas materias sustituyeron a las lacas acrílicas para los autos. La primera experiencia en la producción de pinturas fue en el 2005.

Wesley Neira, hijo del fundador, y gerente general de la compañía, comenta que los clientes conocen a la empresa desde hace más de tres décadas como Pinturas Neira. Estos productos se venden en cerca de 150 puestos de distribución de productos automotrices, en el país.

Es el caso de Comercial Solórzano, una distribuidora de pinturas en el centro de

Cuenca. Su propietario, Carlos Solórzano, comenta que adquiere al menos 10 ítems de Pinturas Neira y tienen una relación comercial desde hace una década. "Tenemos buenas relaciones de trabajo".

Esta opinión la comparte Wilson Estacio, de la Distribuidora Wilson, ubicada en el centro de Guayaquil. Dice que de Pinturas Neira compra toda la línea de pintura automotriz, diluyentes, desoxidantes... "No tenemos inconvenientes en la calidad de los productos y mantenemos una buena relación de negocios".

El fundador comenta que las instalaciones actuales requirieron de una inversión de USD 480 000, que solventaron con préstamos bancarios y capital propio.

La nueva planta cuenta con las áreas de ingreso de materia prima, producción, despacho y administración. Para el fundador, la proyección es triplicar las ventas en los próximos dos años. La facturación de la compañía llegaría a los USD 3,5 millones, a finales de este año.

Pinturas Neira elabora sus productos con materias producidas localmente como es el caso de los solventes y con la importación de resinas, aditivos y otros, de Brasil, Colombia, EE.UU. o Perú.

Para Neira, entre las estrategias de la empresa están la importación de pinturas como las líneas Renner, la producción de líneas automotrices con las marcas Universal o Imperial. La firma produce unos 900 000 litros anuales. En la actualidad 40 personas trabajan en la compañía.